

第1部 企業再生・再建セミナー 『売上を伸ばす経営戦略』

一度劣勢に陥った企業は、尋常なやり方で再建しようとしても、思うように売上を伸ばすことができず、最後には倒産してしまいます。

『戦略』とは孫子の兵法で「戦わずして勝つ」ことの意です。ライバルが蠢く、厳しい実社会の中で、差別化を図ることのできない商品売り込むには、当然に摩擦が生じ、価格だけの競争になってしまい『戦略』とは云いません。

法律事務所勤務時代から現在に至るまで、5,000社以上の企業に経営指導してきた体験事例と、自ら7社の代表取締役として就任して企業を再生してきた経験を持つ講師が語ります。

自社の経営、人事戦略がこのままでいいのか
不況を乗り越えるための経営、人事戦略のヒントが欲しい
組織発展に貢献する人材を育成したい

こんな意識をお持ちの皆様は、是非聞いていただきたい内容です。

< 講師 > 毛利京申(もうりたかのぶ) (<http://www.mouri-takanobu.com/index.html>)

経営コンサルタント/企業再建コンサルタント、グローバルコンパクト代表

著書『トップの後ろ姿で会社は変わる』付き

日時: 2009年11月11日(水) 18:30 - 20:00 18:10 受付開始

会場: TKP東京駅丸の内会議室 カンファレンスルーム2 (<http://tkpteigeki.net/>)

03-3519-6533 定員: 70名 参加費: 7,000円

第2部 懇親会 20:30 - 23:00

会場: ヴァン・ドゥ・ヴィ ~丸の内~ (<http://r.gnavi.co.jp/g763361/index.htm>)

* ブッフェ、各種お飲み物ほか、持込ワインもお楽しみください

* 第1部会場からの移動はタクシーにて行います(当方負担)

参加費用: 6,500円、第2部からご参加の方 7,000円

主催: セトミホコンサル株式会社 <http://www.setomiho.co.jp>

TEL: 050-1603-0010 E-mail: info@setomiho.co.jp

〒102-0072 千代田区飯田橋4-7-4 グランプラス シェ・ミア飯田橋F号

当社は「人財・組織活性化」「メンタルヘルスマネジメント」を主としたコンサルティング・カウンセリング、実務支援を行っております。セミナー・顧問契約などご相談を承っております。詳細はお電話もしくはHPよりお問い合わせください